



会社案内

Corporate Guide



株式会社 青山財産ネットワークス  
Aoyama Zaisan Networks Company Limited

# 「100年後もあなたの ベストパートナー」で ありたい

私たちは、「財産」と「未来」を守る総合財産コンサルティング会社です。

当社は1991年に船井総合研究所のグループ会社として、事業をスタートしました。  
個人資産家や企業オーナー向けに最適な財産構成の実現を支援する、  
上場企業としてオンリーワンの総合財産コンサルティング会社です。

## 「財産の承継・運用・管理を 通じてお客様の幸せに貢献する」

代表取締役社長 蓮見正純

### 1 経営目的 2

私たちは、財産の承継・運用・管理を通じてお客様の幸せに貢献していきます。

私たちは、共に働くメンバーの物心両面の幸せを目指しています。

*Management  
Philosophy*



## 沿革 History of the Company

### 1990年代

- 1991年 9月 (株)船井財産ドック(株)船井総合研究所のグループ会社)を設立
- 1999年 4月 (株)船井財産コンサルタンツに商号変更

### 2000年代

- 2000年10月 (株)船井エステート(現:(株)青山総合エステート)を設立
- 2002年 5月 ADVANTAGE CLUB(アドバンテージクラブ)がスタート
- 2004年 7月 東京証券取引所マザーズ市場に上場
- 2008年10月 (株)プロジェクトホールディングスを経営統合

### 2010年代

- 2011年 1月 Aoyama Wealth Management Pte.Ltd.をシンガポール共和国に設立
- 2012年 7月 (株)船井財産コンサルタンツの商号を(株)青山財産ネットワークスに変更
- 2013年10月 (株)日本資産総研を経営統合
- 2015年 5月 東京証券取引所第二部に市場変更
- 2016年 1月 新生青山パートナーズ(株)<(株)新生銀行との合併会社)を設立
- 8月 (株)事業承継ナビゲーター(現:(株)ネクストナビ)<(株)日本M&AセンターHDとの合併会社)を設立
- 2017年 5月 PT Aoyama Zaisan Networks INDONESIAをインドネシア共和国に設立
- 10月 地域創生事業 第1号案件「Komatsu A×Z Square(こまつアズスクエア)」を竣工
- 2019年 2月 (株)キャピタル・アセット・プランニングと資本業務提携
- 12月 (株)青山財産ネットワークス九州<HACグループ及び篠原公認会計士事務所グループとの合併会社)を設立

### 2020年代

- 2020年 9月 不動産特定共同事業者協議会 会長就任
- 10月 (株)青山フィナンシャルサービスを設立
- 2021年 1月 (株)青山ファミリーオフィスサービスを設立
- 2021年 9月 創立30周年

## お客様の円滑な相続・事業承継をサポートし、 最適な財産構成を実現するプロフェッショナルです



経営者  
(企業オーナー)

「経営」と自社株を含めた「財産」の2つの側面の円滑な承継をご提案しています。また、一族全体の理念や価値観の承継をご支援する、非財産分野のサポートも行っています。



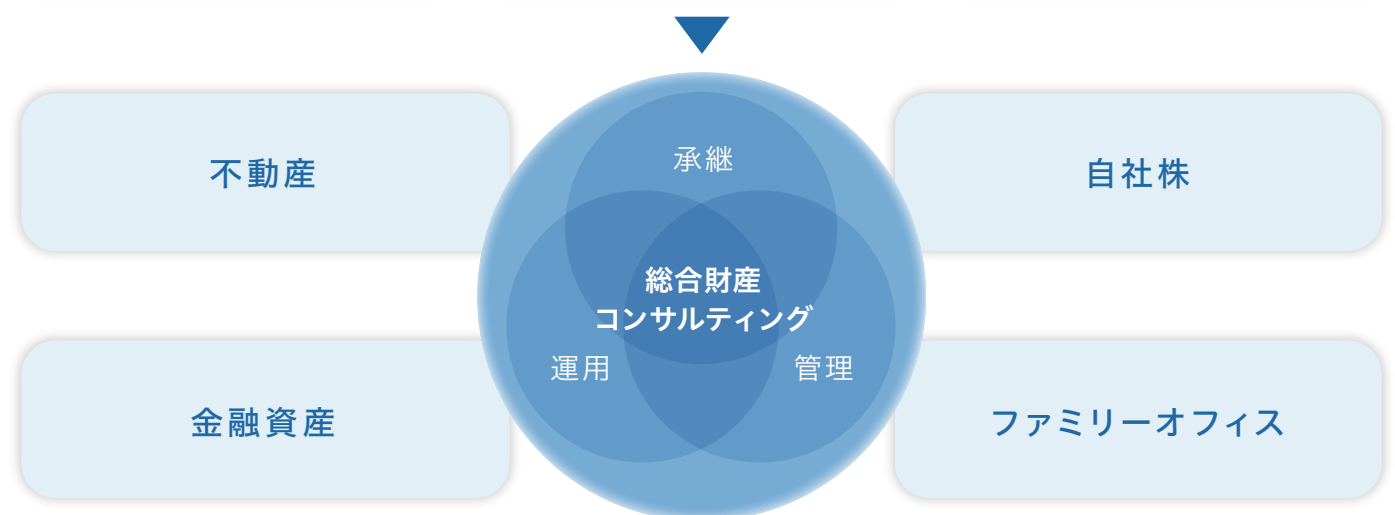
地主

主要財産の不動産における収益アップ、不動産の有効活用や収益不動産への組み換えなど、最適な財産構成をご提案します。また、相続にまつわる多岐にわたる課題解決のご支援をしています。



金融資産家

金融資産家の財産構成はキャッシュに偏っており、相続税負担が重くなる傾向があります。そこで財産の承継やリスク許容度などを考慮し、将来を見据えた最適なポートフォリオをご提案します。



当社グループは公認会計士、税理士、司法書士、社会保険労務士、一級建築士、不動産鑑定士、FP一級など国家資格を有する専門家が150名以上在籍しています。

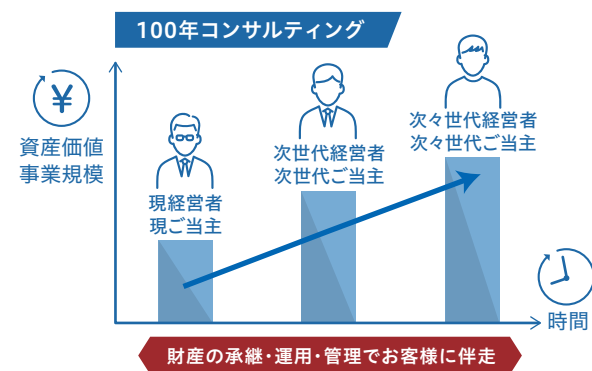
「長期的な視点」と  
「幅広い視野」で次世代・  
次々世代まで伴走し、  
サポートします



## 100年財産コンサルティング

次々世代まで、100年先を見据え、  
お客様の長期的な資産形成に伴走

私たちは、次世代・次々世代まで財産を守るという視点で、最適な  
財産構成の実現に向けたご支援をいたします。  
各分野の専門家による安定した組織力に基づき、お客様に長期的に  
伴走いたします。



## 全体最適

多様な商品・手法を最適な組み合わせで「トータルプランニング」

「保険」「土地活用」「不動産運用」など、相続対策や資産運用の商品は世の中に多数あります。個々は優れた商品や手法であっても  
「部分最適」で積み上げていくと、組み合わせによっては課題解決ができず、全体でマイナスとなる可能性もあります。  
私たちは「全体最適」の視点で、同族法人も含めたファミリー全体の相続対策から事業承継まで、中長期的な計画と実行の  
お手伝いをします。



## 私たちがご提案する コンサルティングサービス

お客様にとって最適な財産構成を実現するために行うのが総合財産コンサルティングです。  
私たちはお客様のニーズに合わせた8つのサービスをご用意しています。

### 総合財産コンサルティング

経営者向け  
財産コンサルティング

地主向け  
財産コンサルティング

金融資産家向け  
財産コンサルティング

詳しくは6ページに記載しています

### 主要な8つのサービス

**ADVANTAGE CLUB**  
不動産特定  
共同事業法に基づく  
不動産小口化商品の提供

**購入  
コンサルティング**  
不動産の購入から  
売却までを  
トータルサポート

**地域創生  
コンサルティング**  
官民連携による  
公的不動産の  
開発・運営

**事業承継ファンド**  
赤字でも資産超過の  
企業を対象に  
株式を取得した支援

**土地有効活用  
コンサルティング**  
土地の有効活用の  
プランニングと  
実行の支援

**ファミリーオフィス<sup>※1</sup>  
サービス**  
一族の理念・価値観を  
承継する  
仕組み作りを支援

**IFAによる金融商品<sup>※2</sup>  
コンサルティング**  
長期的な  
金融資産の運用を  
コンサルティング

**STO事業**  
金融商品取引法に  
基づく収益不動産を  
裏付けとしたSTOの提供

※1 連結子会社(株)青山ファミリーオフィスサービスがサービスをご提供。 ※2 連結子会社(株)青山フィナンシャルサービスがサービスをご提供。

詳しくは8ページ以降に記載しています

## ART システム

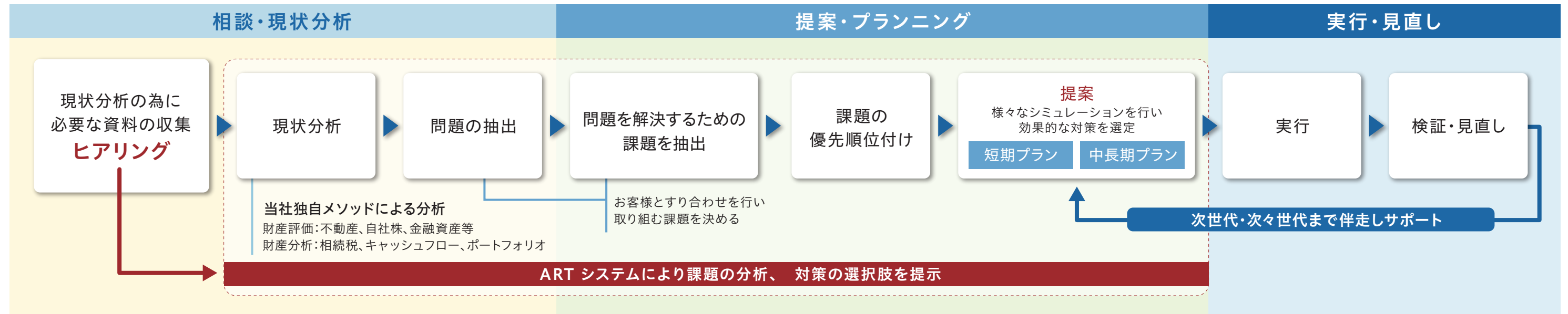
全体最適のコンサルティングを実現するために、相続対策・事業承継・不動産活用など各分野の  
トップコンサルタントの知見を集約・搭載した当社独自のシステムです。お客様のデータ入力後、  
スピーディーな課題分析、対策の選択肢の提示が可能です。5つの視点でコンサルティングの  
品質を常に一定レベル以上に保持。分析のプロセスと時間を短縮した分、お客様の「想い」に  
寄り添い、丁寧にカスタマイズしていくコンサルティングに注力していきます。

※ART(アート)システムの意味は、「A」AOYAMA(青山)・Asset(財産)、「R」Real(豊富なコンサルティング実績)、「T」Technology(技術)の融合



# 総合財産コンサルティングの流れ

当社はおお客様のヒアリングをもとに独自の分析システム(ARTシステム)や専門家による現状分析、課題の抽出、提案、実行、そして検証・見直しを継続的に行うことで最適な財産構成を実現いたします。



## 5つの視点

### 「全体最適」を実現するための、コンサルティングの考え方

私たちの総合財産コンサルティングは、「5つの視点」に基づいて進めてまいります。それぞれの視点についてお客様の現状をヒアリングし、課題を分析。課題解決策とその優先順位を見極め、ご提案を行います。この5指標を網羅することで、「全体最適」のプランニングが可能となります。5つの視点の分析を当社独自の分析システム(ARTシステム)に搭載しています。

#### 1 円滑な経営承継

- 意志が反映された経営承継
- 承継後も会社が成長発展していく環境の整備

#### 2 円滑な財産承継

- 意志が反映された財産承継
- 家族内で争議なく財産を承継

#### 3 相続税の納税資金の確保

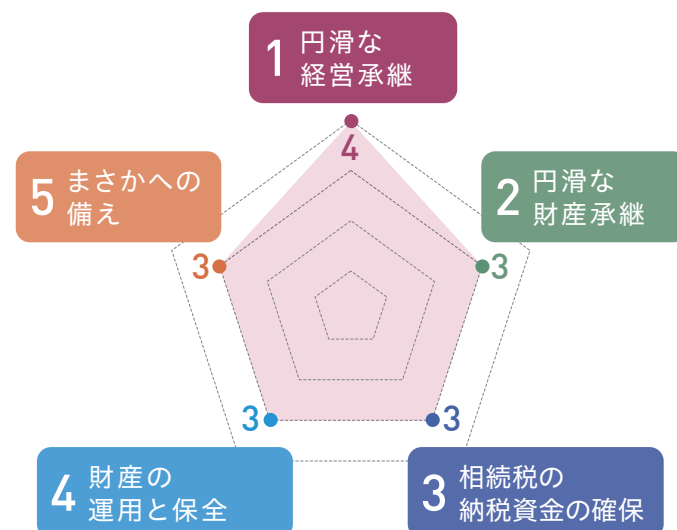
- 各相続人が円滑に納税

#### 4 財産の運用と保全

- 運用目的に応じた最適な資産形成

#### 5 まさかへの備え

- 病気、災害、経済環境の変化に安心して対応



## コンサルティングメニュー

お客様の現状分析結果を踏まえ、課題解決のための「相続対策」や「事業承継対策」の具体的なメニューを提案します。

### ■相続対策メニュー(一例)

#### 事前対策 ~相続する前の準備~

- |            |                 |                     |
|------------|-----------------|---------------------|
| ■遺産分割対策    | ■土地の有効活用検証      | ■不動産特定共同事業の活用       |
| ■納税資金準備対策  | ■建築会社選定・プラン検証   | ■資産管理会社(法人)の活用      |
| ■納税用不動産準備  | ■ロードサイドテナント誘致   | ■自社株対策              |
| ■不動産共有の解消  | ■キャッシュフロー改善     | ■成年後見人手続き支援         |
| ■遺言書作成支援   | ■不動産(収益物件)の購入   | ■民事信託支援             |
| ■物納準備支援    | ■不動産の組み換え(買い換え) | ■転ばぬ先の杖コンサルティングサービス |
| ■借地・底地の整理  | ■不動産の売却、等価交換    | ■海外資産運用             |
| ■養子縁組、生前贈与 | ■不動産の活用(再生)     |                     |

#### 事後対策 ~相続後にすること~

- |                 |                |               |
|-----------------|----------------|---------------|
| ■遺産分割支援         | ■二次相続を見据えた承継対策 | ■各種相続手続き支援    |
| ■相続税納税のための不動産売却 | ■物納実行支援        | ■生産緑地の各種申請手続き |

### ■事業承継メニュー(一例)

- |                 |                  |              |
|-----------------|------------------|--------------|
| ■従業員又は役員持株会設立支援 | ■自社株式の株価シミュレーション | ■組織再編の検討及び実行 |
| ■自己株式取得実行支援     | ■CRE戦略策定支援       | ■事業承継ファンド    |
| ■不動産M&Aの検討及び実行  | ■株式譲渡・贈与実行支援     | ■財務デューデリジェンス |
| ■種類株式の導入支援      | ■M&Aストラクチャーの策定支援 | ■オペレーティングリース |

## ADVANTAGE CLUB(アドバンテージクラブ)

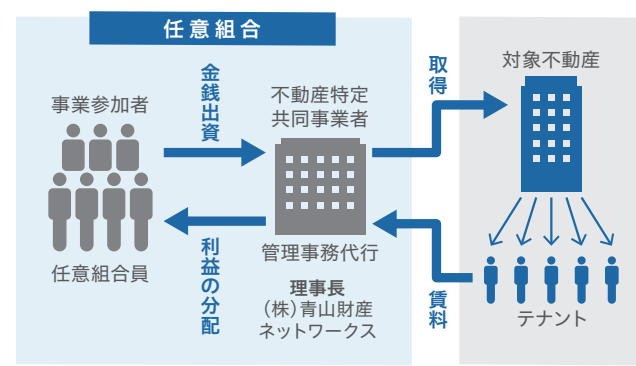
### 不動産小口化商品、マーケットシェアNo.1\*

財産コンサルティング事業の一環として、お客様の資産運用ニーズへの対応を図る目的から、不動産特定共同事業法に基づく、不動産共同所有システム「商品名:ADVANTAGE CLUB」を開発し、不動産小口化商品として販売をしています。これまでの実績(2022年6月末時点)は組成累計額1,041億7,000万円、累計組合数60組合となりました。マーケットシェアNo.1としてこれからも市場を牽引します。

※不動産特定共同事業法に基づく任意組合型における組成累計額シェア(2021年12月末時点)



#### ■ADVANTAGE CLUBの構成



不動産の賃貸借形態は任意組合により異なる場合があります

#### ■対象物件エリア

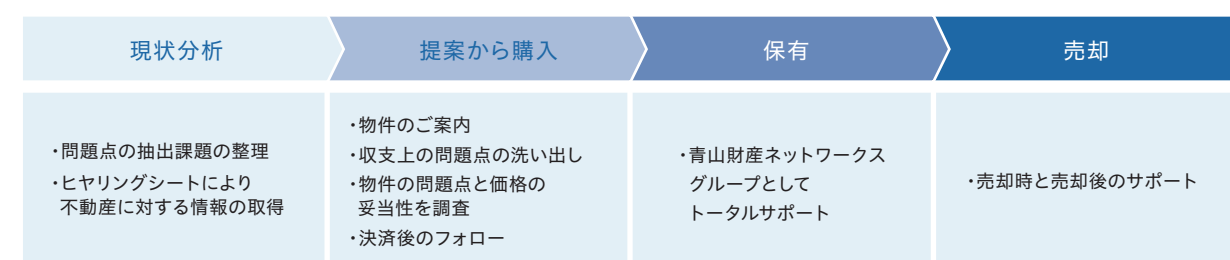


## 購入コンサルティング

### 購入、保有、売却まで一気通貫でご支援

当社はお客様の不動産ニーズに対して購入目的を分析し、購入から保有、売却までのトータルサポートのご提案により、高い顧客満足を実現いたします。業界における一般的な不動産購入時は、物件の購入までのサポートで終わってしまい、保有時の管理サポートとは切り離されるケースが多く、購入者の負担と不満につながっていました。一方、当社では、購入目的の分析、物件選定、物件管理、売却時期の検討、売却先の選定、売却後のサポートまで、一気通貫でご支援を続けてまいります。また、首都圏から遠方のお客様にも一貫して対応してまいりますので、安心してご利用いただけます。

#### ■購入コンサルティングのフロー図



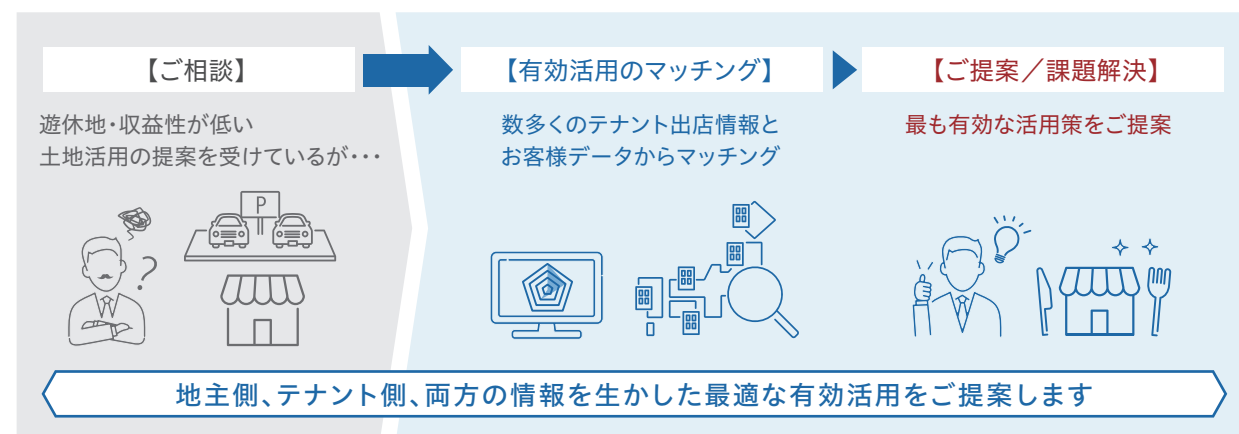
▶ 現状分析・提案から購入・保有・売却までのトータルサポートにより、高い顧客満足を実現 ◀

## 土地有効活用コンサルティング

### 最適な有効活用を提案

財産コンサルティングを行う上で、土地の有効活用は切っても切り離せません。土地の有効活用のためのテナント出店情報を一元集約して、お客様が所有する土地に最も有効な活用策をご提案し、課題を解決します。また、今後はデジタルトランスフォーメーションを推進し、テナント出店情報とお客様の土地情報のマッチングから、タイムリーにお客様へ最適な活用策をご提案します。また、企業が保有する不動産の活用(CRE戦略)もご支援しております。

#### ■事例紹介

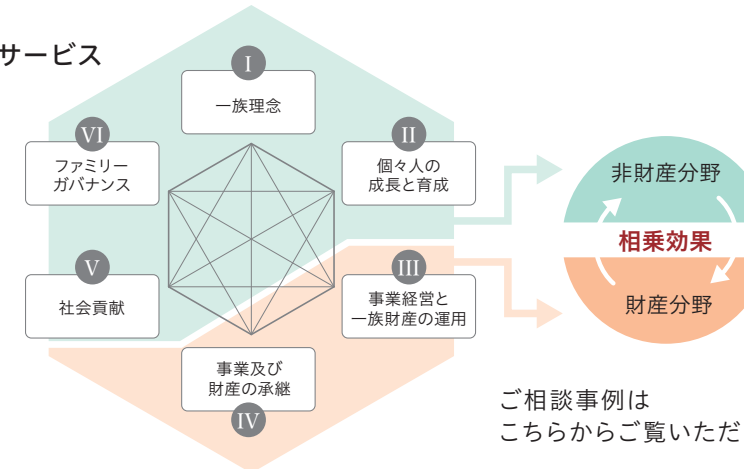


## ファミリーオフィスサービス

### 非財産分野をコンサルティング

一族の持つ事業や財産、そして一族自身の永続を目指すにあたり、目に見える資産だけでなく、一族の持つ理念や価値観、一体性、社会的信頼など、目に見えない資産の承継も重要だと当社グループは考えています。また、一族が様々な局面で効果的にコミュニケーションをとり意思決定をするための仕組み作りが、一族が一体となって永続的な繁栄を主体的に達成するためには不可欠です。連結子会社(株)青山ファミリーオフィスサービスでは、非財産分野の資産を整理し、次世代に承継することを、ワークショップ、家族憲章の作成、一族会議体の企画・運営を通じ、一気通貫で長期的にご支援します。

#### ■ファミリーオフィスサービス 6つの領域



ご相談事例はこちらからご覧いただけます▶



## 地域創生コンサルティング

### 官民連携による公的不動産の有効活用

地方自治体などが保有する遊休地の有効活用を通じ、地方都市の活性化を目的として商品化した地域創生事業への投資の機会を提供します。地方都市の活性化は日本が抱える大きな課題です。青山財産ネットワークスグループの不動産特定共同事業法に基づくノウハウから、この課題を解消することによって、社会貢献につなげます。

1号案件 JR小松駅前複合施設「Komatsu A×Z Square」

2017年に当社の地域創生第1号案件として石川県小松市のJR小松駅前に複合施設「Komatsu A×Z Square」を開発。



2号案件 敦賀駅西地区土地活用事業「TSURUGA POLT SQUARE otta」

地域創生事業第2号案件としてJR敦賀駅の西地区に複合施設「TSURUGA POLT SQUARE otta」を開発。(2022年9月開業予定)

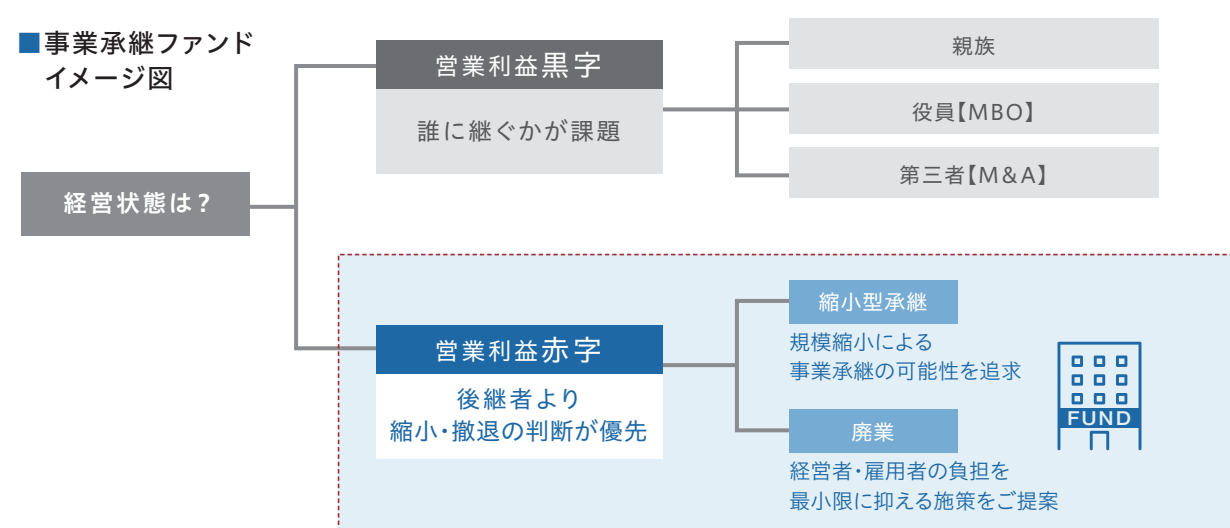


## 事業承継ファンド

### 赤字企業にも新たな選択肢を

黒字事業であれば通常、後継者を見出すことが可能です。一方、赤字の場合は、親族、役員が引き継げず、M&Aもうまくいかないことがほとんどです。特に事業が毀損しているにもかかわらず、所有する資産の価値が高く、高値が提示される場合には顕著です。経営者は縮小・撤退の判断を迫られますが、そこでご支援を行うのが「事業承継ファンド」です。ファンドでは対象となる企業の規模縮小による事業承継の可能性を追求するほか、廃業の可能性が高い場合でも、計画的に雇用の手当てを行い、経営者の財産を保全する施策をご提供します。

#### ■事業承継ファンドイメージ図



## IFAによる金融商品コンサルティング

### 長期的な資産運用をサポート

金融資産のコンサルティングは、連結子会社(株)青山フィナンシャルサービスが中核を担います。同社は金融資産運用のコンサルティングを通じて、青山財産ネットワークスとのグループ連携により、長期的な金融資産形成に伴走します。また、世界有数の資産運用会社ディメンショナル・ファンド・アドバイザーズの優れた運用手法を用いた国内公募投信を提案します。さらに、充実した運用シミュレーションツールを用いて、最適な投資プランのご提案から、目的に応じた運用によって、人生の目標実現をサポートします。



ご提案事例動画はこちらからご覧いただけます▶



#### ディメンショナル・ファンド・アドバイザーズについて

同社は米国を中心に世界14拠点に1,400名超の従業員を配し、グループ全体の資産運用額は約80兆円に達しています。設立は1981年。一貫した投資哲学による40年超の運用実績を有しています。(2022年3月末時点)

## STO事業

### 不動産への投資が簡単に

新たな投資の形として成長が期待されているのがSTO(セキュリティトークンオフリング)です。ブロックチェーン技術を用いて、デジタル化された証券を発行し、商品としてご提供します。情報はデジタル帳簿に記録され、所有や権利移転が担保される仕組みです。24時間365日いつでも投資が可能な世界を目指しています。ブロックチェーン技術を持つ、Hash DasH Holdings(株)(ハッシュ ダッシュ ホールディングス)と資本業務提携を結び、当社の不動産ノウハウを活かした事業展開を進めており、2022年中に、第1号案件をご提供する予定です。



※STO事業において当社は不動産の供給と不動産管理を行う予定です。

#### Hash DasH Holdingsについて

同社は非接触型の金融取引システム構築を得意とし、金融取引のアプリのユーザーインターフェースやユーザーエクスペリエンス開発から取引システム、更に勘定系、決済系システムに至るまで、一貫した自社開発を行っています。

## 地主・個人資産家のケース



60代・男性

### 収益性の低い不動産を活用したい

お悩み  
ご相談きっかけ

親からの相続時は相続税を支払うことが精一杯で、引き継いだ後は、資産の収益性の低さが悩みの種でした。相談できるのは地主仲間くらいでしたが、その仲間が青山財産に相続対策をお願いしていると聞いて、20年前に紹介してもらったのが相談のきっかけです。

お客様の声



自分の資産を全部分析してもらい、様々な提案をいただき、問題のあった貸地の調整による収益改善をお願いしました。税務面のノウハウがあるだけでなく、相手方との交渉など実行まで全部やっていただき大変助かりました。今は健康相談や認知症対策の相談もアドバイスいただき、次は自分の相続のことも考え始めています。



70代・男性

### 遠方の子どもたちに安心して相続したい

お悩み  
ご相談きっかけ

遺産相続で私の兄弟間でトラブルがあり、かつ不動産物件は多数保有していましたが借入金で利息の支払いに苦慮していた中、銀行から青山財産を紹介されました。上場企業で安心できるかなと思い相談をスタートしました。

お客様の声



元々は土地の有効活用から相談をスタートしましたが、今は自分の相続の相談をしています。私には娘が二人いますが遠方に嫁いでいて、将来二人がトラブルのないよう、安心して生活できる財産を残してあげたいと思っています。遠方だという管理は難しいと思うので「ADVANTAGE CLUB」を定期的に購入しています。コンサルタントの方が自分の考えを理解してくれて、長年変わらず担当してくれるのがいいですね。

## 元経営者（企業オーナー）のケース



60代・男女・元企業オーナーご夫婦（売上規模20億円超）

### M&A後の漠然としたお金の不安を相談したい

お悩み  
ご相談きっかけ

M&Aを検討している時から、M&A後の財産活用をどうしようか迷っていました。最終契約直前でマリッジブルーのような気持ちになっていましたが、M&A後の将来の収支をミエル化してもらい、安心してM&Aを決断でき、M&A後に改めて財産の相談をお願いしました。

お客様の声



M&Aで多額の現金を得て、何から手をつけるか迷っていましたが、個人の財産分析をもらうことで自身の財産状況と優先順位が整理できました。財産の漠然とした心配が払しょくされたので、恐れずにお金を使えるようになってきました。どのように安定収益を生み出すか、相続対策などのコンサルティングをお願いしていますが、他社から提案を受けた商品についても客観的な意見が欲しいので必ず相談するようにしています。

## 経営者（企業オーナー）のケース



60代・男性・上場企業オーナー（売上規模4,000億円超）

### 個人財産と事業承継をトータルで相談したい

お悩み  
ご相談きっかけ

自社株式を家族で40%保有しており、個人の財産承継と事業承継をトータルで相談したいと考えていました。営業色が強い会社からの提案は苦手ですが、青山財産は営業の売り込みのイメージがなく、専門家として相談をスタートできたのがよかったです。

お客様の声



もう10年以上のお付き合いで、なんでも相談できて親身に対応してくれる番頭さんのような存在です。漠然としていた悩みについてもコンサルタントが徹底的に話を聞いてくれて、課題の整理や分析など真剣に向き合ってくれます。個人の資産管理会社、経営の資本政策、相続の納税資金についてなど幅広い相談がありますが、顧問契約で長期で繋がっている安心感があるので、些細なことでもすぐに相談できて助かっています。



50代・男性・非上場企業オーナー（売上規模30億円超）

### 社外の専門家の客観的な意見を聞きたい

お悩み  
ご相談きっかけ

顧問税理士や顧問弁護士はいるものの、社内に相談できる相手がいいため、別の視点で客観的な意見やアドバイスをもらえる、気軽に相談できる社外の専門家を求めています。そのため定期的に経営者向けセミナー等に参加していましたが、そこで青山財産のことを知り、相談の流れになりました。

お客様の声



相続や事業承継だけでなく、資産運用、不動産購入、M&Aなど幅広い相談をしており、全体を見て、自分たちでは気付かない問題を教えてもらっています。日々経営をしていると情報も偏りがちになるので、一般市場がどうなっているのか、自分たちでは収集できない具体的な事例などをお伺いでき、自らの判断材料として参考にさせてもらっています。



60代・男性・非上場企業オーナー（売上規模500億円超）

### 遠方でも、相続や事業承継の専門家に相談したい

お悩み  
ご相談きっかけ

後継者は決まっていますが、いつのタイミングで、どのように財産や株式を承継するか悩んでいる間に相続が発生。地元（四国）で相談先を探そうと思っていましたが、知り合いから青山財産を紹介され、会社は遠方（東京）だがノウハウのある会社が良いと思いコンサルティングを依頼しました。

お客様の声



物理的な距離はありますが、電話やメール、WEB会議などを活用して気軽に相談ができるので安心です。税制改正や最新の税務情報、他社事例など会社経営に関わる情報をいただいて、現在は次世代のことも考えてファミリーオフィスの相談もしています。日々の業務で誰に聞けばいいのかわからない時は、経理部長がまず青山財産のコンサルタントの方に連絡して相談にのってもらっています。

## 国内外のネットワークから 良質なサービスを提供

日本では、有力税理士法人、会計事務所を結ぶ全国ネットワークに加えて、各金融機関と連携。全国のお客様に向けてコンサルティングサービスを提供しています。  
グローバル展開では、シンガポール等に海外子会社を設立。有力海外パートナーとも提携し、今後もネットワークの強化に取り組み、サービス品質の向上を図ります。



(ネットワーク会員、提携金融機関等)



### グループ会社

- 社会保険労務士法人プロジェクト**  
人事・労務コンサルティング、アウトソーシング
- 青山合同税理士法人**  
(2022年7月1日 青空税理士法人より商号変更)  
税務顧問・税務相談・税務代理、タックスプランニング、記帳業務など
- 税理士法人 税務総合事務所**  
相続・資産承継サービス  
税務申告・巡回監査・財務コンサルティングサービス

### 連結子会社

- 株式会社日本資産総研**  
個人・法人の財産に関する総合資産コンサルティングサービス  
コンサルタント育成サービス
- 株式会社青山総合エステート**  
不動産ソリューション業務を含むプロパティマネジメント(PM)業務全般  
当社及び顧客保有物件の賃貸管理
- 株式会社青山財産インベストメンツ**  
公認会計士、税理士を中心とした財務・会計コンサルティングサービス
- 株式会社青山財産ネットワークス九州**  
事業承継及び財産活用に関する総合コンサルタント業
- 株式会社青山フィナンシャルサービス**  
金融商品仲介業
- 株式会社青山ファミリーオフィスサービス**  
ファミリービジネスを所有する一族に対する非財産分野コンサルティング

他5社

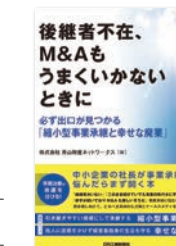


## 当社の知見や事例を まとめた書籍を出版いたしました

### 後継者不在、M&Aもうまくいかないときに 必ず出口が見つかる「縮小型事業承継と幸せな廃業」

事業承継に関して悩みを抱えている経営者に向けて、最適な出口を見つけるための考え方と方策、ケーススタディをわかりやすく紹介しております。

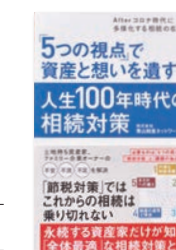
■ 出版社: 日刊工業新聞社 ■ 価 格: 1,650円(税込) ■ 2021年10月30日発売



### 「5つの視点」で資産と想いを遺す 人生100年時代の相続対策

土地持ち資産家やファミリー企業経営者が相続や承継に悩んだ際に、「全体最適」の考え方に沿った「5つの視点」で悩みを解決する最善の相続対策を見つける方法を紹介しております。

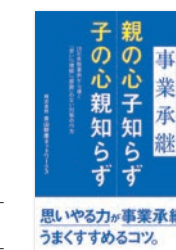
■ 出版社: 日経BP ■ 価 格: 1,760円(税込) ■ 2021年11月11日発売



### 事業承継 親の心子知らず 子の心親知らず 19の失敗事例から導く「思い」「理解」「感謝」のない対策の行方

事業承継を成功させたファミリー企業経営者は、周囲の人との信頼関係を大切にしています。失敗事例を通して見える「事業承継をうまくすすめるコツ」を紹介しております。

■ 出版社: 日経BP ■ 価 格: 1,650円(税込) ■ 2022年2月1日発売



**株式会社 青山財産ネットワークス**  
Aoyama Zaisan Networks Company, Limited

- 本 店 / 〒107-0052 東京都港区赤坂8丁目4番14号  
青山タワープレイス3階
- 電 話 / 03-6439-5800(代) ☎0120-022-313
- F A X / 03-6439-5850 ■ 設 立 / 1991年9月17日
- 資本金 / 12億1,099万円 ■ 従業員数 / 290名(グループ連結)



<https://www.azn.co.jp>

※記載されている内容は個別記載がない限り、2022年6月末時点の情報となります。

#### 許認可事項

- ・宅地建物取引業(東京都知事(7)第62476号) ・不動産特定共同事業(金融庁長官・国土交通大臣第59号) ・不動産投資顧問業(国土交通大臣 一般-第535号)
- ・金融商品取引業(関東財務局長(金商)第1017号) 【第二種金融商品取引業 投資助言・代理業】



#### 電車・徒歩でお越しの場合

地下鉄 銀座線・半蔵門線・大江戸線「青山一丁目駅」4番出口より徒歩3分(赤坂郵便局となり)

☐4番出口は青山ツインビルB1から「赤坂郵便局」方面へ上がる階段をご利用ください。



google map▶